



ТЕНТОРИУМ®



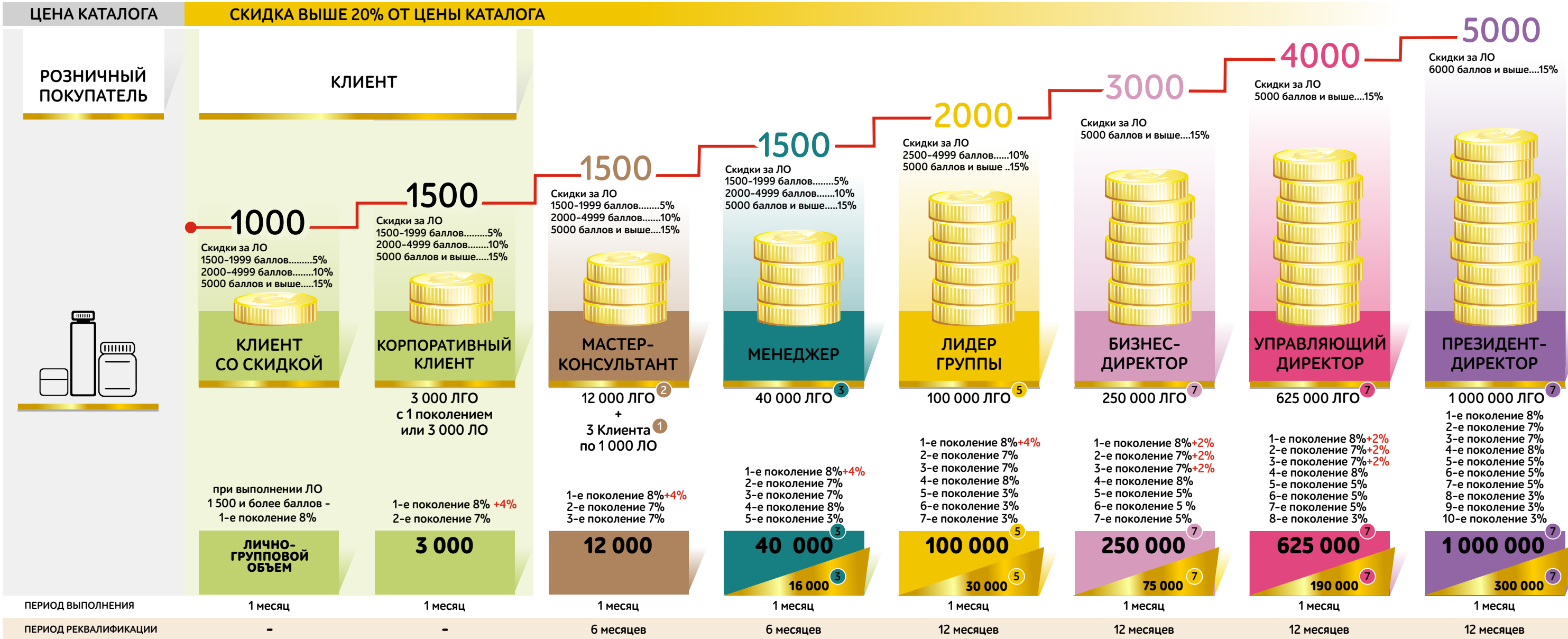
МАРКЕТИНГ-ПЛАН

Действует с 01.09.2019 года

www.tentorium.ru
8-800-200-19-57

МАРКЕТИНГ-ПЛАН

ВСТУПАЕТ В СИЛУ 01.09.2019



ПОДАРКИ • БОНУСЫ • АКЦИИ

МОТИВАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ • ПРОМОУШНЫ

ПОЯСНЕНИЯ К МАРКЕТИНГ-ПЛАНУ



МАРКЕТИНГ-ПЛАН –

это условия предоставления скидок Участнику Бизнес-пространства ТЕНТОРИУМ® (далее Участнику) за его Личный Объём (ЛО) покупок и Лично-Групповой Объём (ЛГО) покупок продукции его бизнес-организации.

ЛИЧНЫЙ ОБЪЁМ (ЛО) –

сумма баллов за продукцию, приобретённую Участником лично за отчётный период.

ЛИЧНО-ГРУППОВОЙ ОБЪЁМ (ЛГО) –

сумма баллов за продукцию, приобретённую Участником лично и его бизнес-организацией за отчетный период.

СКИДКИ

Каждому Участнику предоставляется возможность получения следующих видов скидок:

- скидка за Личный Объём (ЛО);
- скидка за Лично-Групповой Объём (ЛГО);
- бонус за развитие 1-го поколения;
- бонус за Групповой Объём в первых 3-х поколениях.

СТАТУСЫ

Участник Бизнес-пространства ТЕНТОРИУМ® может достичь следующих статусов:

- Клиент со скидкой
- Корпоративный Клиент
- Мастер-Консультант
- Менеджер
- Лидер Группы
- Бизнес-Директор
- Управляющий Директор
- Президент-Директор

1. КАК ПОЛУЧИТЬ СТАТУС КЛИЕНТ СО СКИДКОЙ?

УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ:

Для того, чтобы стать Клиентом со скидкой, вам предстоит:

- ознакомиться с Общими Правилами ТЕНТОРИУМ®;
- заполнить, подписать и отправить в офис Компании регистрационную форму ТЕНТОРИУМ® или пройти процедуру электронного подписания на сайте www.tentorium.ru;
- приобрести продукцию на 1 000 баллов и более в течение 1-го календарного месяца.

РАСЧЁТ СКИДОК:

Скидка за Личный Объём:

- от 1 500 до 1 999 баллов – 5%
- от 2 000 до 4 999 баллов – 10%
- от 5 000 баллов и более – 15%

Скидка за Лично-Групповой Объём 1-го поколения составляет 8% при условии выполнения Личного Объёма 1500 баллов и более в данный календарный месяц. Минимальный Лично-Групповой Объём 1-го поколения не установлен.

УСЛОВИЯ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ:

Выполнить Личный Объём на любую сумму баллов.

2. КАК ДОСТИЧЬ СТАТУСА КОРПОРАТИВНЫЙ КЛИЕНТ?

УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ:

Для того, чтобы стать Корпоративным Клиентом, вам предстоит в течение 1-го календарного месяца:

- Выполнить 3 000 баллов и более Лично-Группового Объёма совместно с группой 1-го поколения, включая Личный Объём 1 500 баллов и более.
- Или: самостоятельно выполнить Личный Объём 3 000 баллов и более.

РАСЧЁТ СКИДОК:

- Скидка за Личный Объём:
- от 1 500 до 1 999 баллов – 5%
- от 2 000 до 4 999 баллов – 10%
- от 5 000 баллов и более – 15%

Скидка за Лично-Групповой Объём предоставляется с Группового Объёма 2-х ближайших поколений бизнес-организации при выполнении Личного Объёма 1 500 баллов и более за 1 календарный месяц:

- за 1-е поколение – 8%
- за 2-е поколение – 7%

БОНУС за развитие 1-го поколения: дополнительно +4% с Группового Объёма 1-го поколения на сумму от 8 000 баллов и более.

УСЛОВИЯ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ:

Условия подтверждения статуса равны условиям его выполнения.

3. КАК ДОСТИЧЬ СТАТУСА МАСТЕР-КОНСУЛЬТАНТ?

УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ:

Для того, чтобы стать Мастером-Консультантом, вам предстоит в течение 1-го календарного месяца:

- иметь 3-х и более Клиентов (Клиент со Скидкой либо Корпоративный Клиент) в своем 1-м поколении, выполнивших 1000 баллов и более Личного Объёма каждый
- и выполнить 12 000 баллов и более Лично-Группового Объёма с группой 2-х ближайших поколений, включая Личный Объём 1 500 баллов и более.

РАСЧЁТ СКИДОК:

Скидка за Личный Объём:

- от 1 500 до 1 999 баллов – 5%
- от 2 000 до 4 999 баллов – 10%
- от 5 000 баллов и более – 15%

Скидка за Лично-Групповой Объём предоставляется с Группового Объёма 3-х поколений бизнес-организации при выполнении Личного

Объёма 1 500 баллов и более за 1 календарный месяц:

- за 1-е поколение – 8%
- за 2-е поколение – 7%
- за 3-е поколение – 7%

БОНУС за развитие 1-го поколения: дополнительно +4% с Группового Объёма 1-го поколения на сумму от 8 000 баллов и более.

УСЛОВИЯ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ:

Для подтверждения статуса Мастер-Консультант необходимо выполнить 12 000 баллов и более Лично-Группового Объёма с группой 2-х поколений, включая Личный Объём 1500 баллов и более.

4. КАК ДОСТИЧЬ СТАТУСА МЕНЕДЖЕР?

УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ:

Для того, чтобы стать Менеджером, вам предстоит в течение 1-го календарного месяца:

- выполнить 40 000 баллов и более Лично-Группового Объёма с группой 3-х ближайших поколений, включая Личный Объём 1500 баллов и более
- и Лично-Групповой Объём неосновных веток должен составить 16 000 баллов и более в 3-х ближайших поколениях (правило «параллельных веток»).

Личный Объём входит в Лично-Групповой Объём неосновных веток.

РАСЧЁТ СКИДОК

Скидка за Личный Объём:

- от 1 500 до 1 999 баллов – 5%
- от 2 000 до 4 999 баллов – 10%
- от 5 000 и более баллов – 15%

Скидка за Лично-Групповой Объём предоставляется с Группового Объёма 5-ти поколений бизнес-организации при выполнении Лично-Группового Объёма 1 500 баллов и более за 1 календарный месяц:

- за 1-е поколение – 8%
- за 2-е поколение – 7%
- за 3-е поколение – 7%
- за 4-е поколение – 8%
- за 5-е поколение – 3%

БОНУС за развитие 1-го поколения: дополнительно +4% с Группового Объёма 1-го поколения на сумму от 8 000 баллов и более.

УСЛОВИЯ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ:

Условия подтверждения статуса равны условиям его выполнения.

5. КАК ДОСТИЧЬ СТАТУСА ЛИДЕР ГРУППЫ?

УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ:

- Для того, чтобы стать Лидером Группы, вам предстоит в течение 1-го календарного месяца:
- выполнить 100 000 баллов и более Лично-Группового Объёма с группой 5-ти ближайших поколений, включая Личный Объём 2 000 баллов и более
- и Лично-Групповой Объём неосновных веток должен составить 30 000 баллов и более в 5-ти ближайших поколениях (правило «параллельных веток»).

Личный Объём входит в Лично-Групповой Объём неосновных веток.

РАСЧЁТ СКИДОК:

Скидка за Личный Объём:

- от 2 500 до 4 999 баллов – 10%
- от 5 000 и более баллов – 15%

Скидка за Лично-Групповой Объём предоставляется с Группового Объёма 7-ми поколений бизнес-организации при выполнении Лично-Группового Объёма 2 000 баллов и более за 1 календарный месяц:

- за 1-е поколение – 8%
- за 2-е поколение – 7%
- за 3-е поколение – 7%
- за 4-е поколение – 8%
- за 5-е поколение – 3%
- за 6-е поколение – 3%
- за 7-е поколение – 3%

БОНУС за развитие 1-го поколения: дополнительно +4% с Группового Объёма 1-го поколения на сумму от 8 000 баллов и более.

УСЛОВИЯ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ:

Условия подтверждения статуса равны условиям его выполнения.

6. КАК ДОСТИЧЬ СТАТУСА БИЗНЕС-ДИРЕКТОР?

УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ:

Для того, чтобы стать Бизнес-Директором, вам предстоит в течение 1-го календарного месяца:

- выполнить 250 000 баллов и более Лично-Группового Объёма с группой 7-ми ближайших поколений, включая Личный Объём 3 000 баллов и более
- и Лично-Групповой Объём неосновных веток должен составить 75 000 баллов и более в 7-ми ближайших поколениях (правило «параллельных веток»).

Личный Объём входит в Лично-Групповой Объём неосновных веток.

РАСЧЁТ СКИДОК:

Скидка за Личный Объём:

- от 5 000 баллов и более – 15%.

Скидка за Лично-Групповой Объём предоставляется с Группового Объёма 7-ми поколений бизнес-организации при выполнении Лично-Группового Объёма 3 000 баллов и более за 1 календарный месяц:

- за 1-е поколение – 8%
- за 2-е поколение – 7%
- за 3-е поколение – 7%
- за 4-е поколение – 8%
- за 5-е поколение – 5%
- за 6-е поколение – 5%
- за 7-е поколение – 5%

БОНУС за Групповой Объём от 200 000 баллов и более в 3-х ближайших поколениях: дополнительно +2% с Группового Объёма 3-х поколений бизнес-организации.

УСЛОВИЯ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ:

Условия подтверждения статуса равны условиям его выполнения.

7. КАК ДОСТИЧЬ СТАТУСА УПРАВЛЯЮЩИЙ ДИРЕКТОР?

УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ:

Для того, чтобы стать Управляющим Директором, вам предстоит в течение 1-го календарного месяца:

- выполнить 625 000 баллов и более Лично-Группового Объёма с группой 7-ми ближайших поколений, включая Личный Объём 4 000 баллов и более
- и Лично-Групповой Объём неосновных веток должен составить 190 000 баллов и более в 7-ми ближайших поколениях (правило «параллельных веток»).

Личный Объём входит в Лично-Групповой Объём неосновных веток.

РАСЧЁТ СКИДОК:

Скидка за Личный Объём:

- 5 000 баллов и более - 15%

Скидка за Лично-Групповой Объём предоставляется с Группового Объёма 8-и поколений бизнес-организации:

- за 1-е поколение - 8%
- за 2-е поколение - 7%
- за 3-е поколение - 7%
- за 4-е поколение - 8%
- за 5-е поколение - 5%
- за 6-е поколение - 5%
- за 7-е поколение - 5%
- за 8-е поколение - 3%

БОНУС за Групповой Объём от 200 000 баллов и более в 3-х ближайших поколениях: дополнительно +2% с Группового Объёма 3-х поколений бизнес-организации.

УСЛОВИЯ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ:

Условия подтверждения статуса равны условиям его выполнения.

8. КАК ДОСТИЧЬ СТАТУСА ПРЕЗИДЕНТ-ДИРЕКТОР?

УСЛОВИЯ ВЫПОЛНЕНИЯ:

Для того, чтобы стать Президент-Директором, вам предстоит в течение 1-го календарного месяца:

- выполнить 1 000 000 баллов и более Лично-Группового Объёма с группой 7-ми ближайших поколений, включая Личный Объём 5 000 баллов и более
- и Лично-Групповой Объём неосновных веток должен составить 300 000 баллов и более в 7-ми ближайших поколениях (правило «параллельных веток»).

Личный Объём входит в Лично-Групповой Объём неосновных веток.

РАСЧЁТ СКИДОК:

Скидка за Личный Объём:

- 6 000 баллов и более - 15%.

Скидка за Лично-Групповой Объём предоставляется с Группового Объёма 10-ти поколений бизнес-организации:

- за 1-е поколение - 8%
- за 2-е поколение - 7%
- за 3-е поколение - 7%
- за 4-е поколение - 8%
- за 5-е поколение - 5%
- за 6-е поколение - 5%

- за 7-е поколение - 5%
- за 8-е поколение - 3%
- за 9-е поколение - 3%
- за 10-е поколение - 3%

УСЛОВИЯ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ:

Условия подтверждения статуса равны условиям его выполнения.

9. КОМПРЕССИЯ

Если в течение 6-ти календарных месяцев подряд Участник не выполняет Личный Объём на любую сумму баллов, то он утрачивает статус Участника, с этого момента наступает компрессия: его бизнес-организация поднимается на одно поколение вверх.

10. РЕКВАЛИФИКАЦИЯ

Участник получает скидки в соответствии со статусом, условия которого выполнены в данный календарный месяц. Для статусов Мастер-Консультант, Менеджер, Лидер Группы, Бизнес-Директор, Управляющий Директор и Президент-Директор существует понятие «период реквалификации»:

С того месяца, в котором Мастер-Консультант, Менеджер не выполнил условия подтверждения своего статуса, для него начинается «период реквалификации», длящийся 6 месяцев, в течение которого Участник должен вновь выполнить условия достижения статуса Мастер- Консультант, Менеджер (см. пп. 3,4).

С того месяца, в котором Лидер Группы, Бизнес-Директор, Управляющий Директор или Президент-Директор не выполнил условия подтверждения своего статуса, для него начинается «период реквалификации», длящийся 12 месяцев, в течение которого Участник должен вновь выполнить условия достижения статуса Лидер Группы, Бизнес-Директор, Управляющий Директор, Президент-Директор (см. пп. 5,6,7,8).

Если условия достижения статуса не будут выполнены в течение «периода реквалификации» Мастер-Консультант, Менеджер, Лидер Группы, Бизнес-Директор, Управляющий Директор, Президент-Директор понижает свой статус на одну ступень. Для Участника Бизнес-пространства ТЕНТОРИУМ® в статусе Мастер-Консультант, Менеджер, Лидер Группы, Бизнес-Директор, Управляющий Директор, Президент-Директор, ежемесячно выполняющего условия подтверждения своего статуса, «период реквалификации» не наступает.

11. УСЛОВИЯ ВОССТАНОВЛЕНИЯ В БИЗНЕС-ПРОСТРАНСТВЕ ТЕНТОРИУМ®

Участник, ранее утративший свой статус в результате компрессии, может восстановиться в Бизнес-пространстве ТЕНТОРИУМ®, совершив Личный Объём на сумму 1000 баллов и более в течение 1-го календарного месяца.

При этом: информационным Спонсором восстановленного Участника становится ближайший из его прежних действующих вышестоящих Спонсоров.

Восстановленному Участнику первоначально присваивается статус Клиента со скидкой.

Восстановление Участника происходит без восстановления его Спонсорства по отношению к его прежней бизнес-организации.