

Правила Акции: промоушен для новых клиентов «Выгодный старт», для Персональных консультантов «Бонус наставника», для восстановленных клиентов «Рестарт в Тенториум», мотивационные программы «Клуба лидеров»

Общие положения.....	2
Основные определения	2
Срок проведения Акции	2
Порядок выдачи подарков	3
Территория проведения Акции	3
Участники Акции	3
Подарки	3
1. Условия участия в Акции: промоушен для новых клиентов «Выгодный старт» и Персональных консультантов «Бонус наставника»	3
1.1. Участники программы «Выгодный старт»	3
1.2. Условия получения подарка	3
1.3. Механика реализации подарков	5
1.4. Условия получения подарка по промоушену «Бонус наставника»	5
2. Условия участия в Акции для реактивации клиентов из резервной базы «Рестарт в ТЕНТОРИУМ» и «Бонус наставника» для Персональных консультантов	6
2.1. Участники программы «Рестарт в ТЕНТОРИУМ»	6
2.2. Условия получения подарка	6
2.3. Механика реализации подарков	8
2.4. Условия получения подарка по промоушену «Бонус наставника» за восстановленных клиентов	8
3. Условия участия в Мотивационной программе «Клуб Лидеров»	9
3.1. Условия получения подарка в программе «Бонус роста» – для дистрибьюторов компании	9
3.2. Условия получения подарка в программе «Бонус за восстановление статуса» – для дистрибьюторов компании	10
3.3. Условия получения подарка в программе «Быстрый старт» – для новых бизнес-партнёров компании:	10
4. Способы информирования участников Акции	11
5. Права и обязанности участников Акции	11
6. Права и обязанности Организатора Акции	12
7. Фонд подарков Акции	12
8. Порядок вручения подарка	13
9. Дополнительные условия	13

Общие положения

Настоящие правила регламентируют порядок организации и проведения Акции под названием: промоушен для новых клиентов «Выгодный старт», для Персональных консультантов «Бонус наставника», для восстановленных клиентов «Рестарт в Тенториум», мотивационные программы «Клуба лидеров».

Настоящая Акция проводится в соответствии с настоящим Положением.

Акция проводится с целью увеличения объёма продаж путём привлечения дополнительного числа покупателей и поддержания спроса на продукцию «Тенториум», активизации и поддержки партнёров компании, поощрения действий Персональных консультантов и Лидеров: подписания, обучения, работа с организацией, роста лидерских квалификаций на территории стран-участников маркетинговой политики компании.

Акция не является лотереей либо иной игрой, основанной на риске.

Участие в Акции не является обязательным.

Основные определения

«Организатор Акции» – юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством Российской Федерации, имеющее местонахождение в Российской Федерации.

«Участник Акции» – дееспособные физические лица старше 18 лет, являющиеся покупателями продукции «Тенториум», имеющие регистрационный номер в компании. В Акции запрещается участвовать работникам и представителям Организатора, аффилированным с ними лицам, членам семей таких работников и представителей.

«Фонд подарков» – подарочный фонд Акции, определяемый согласно условиям Программы.

«Подарок» – гарантированный подарок победителю Акции.

«E-mail» – зарегистрированный электронный почтовый адрес участника Акции на одном из почтовых серверов в сети интернет, к которому Участник имеет доступ.

«Личный кабинет» (далее по тексту «ЛК») – это особый раздел сайта, который позволяет клиенту компании получить доступ к данным о состоянии и статистической информации лицевого счёта, деталям заказа, ведущимся по проекту работам и т. д.

Иное толкование терминов, нежели изложенное, не допускается.

Срок проведения Акции

Начало Акции: с 1 января 2025 года по 31 января 2026 года.

Окончание промоушена для новых и восстановленных клиентов и Персональных консультантов, вступивших в январе 2026 года, в августе 2026 года при условии прохождения всех 6 шагов программы.

Промежуточные этапы с ежемесячным определением и награждением участников.

Порядок выдачи подарков

- Подарки новичкам за 1 рубль высылаются вместе с заказом в ИМ или выдаются на СЦ.
- Топовые продукты по спец. ценам на 2, 3, 4, 5 и 6 шаге прикрепляются к заказу или будут доступны к покупке в следующем месяце после зачётного, когда необходимо подвести итоги по прошедшему месяцу, при выполнении условий.
- Бонусы Персональным консультантам начисляются в следующем месяце после выполнения условий в виде товарной скидки.
- «Набор Мастера» высылается вместе с заказом в ИМ или выдаётся на СЦ в следующем месяце после зачётного при выполнении условий.
- Бонусы Лидерам за рост статусов начисляются в виде денежной выплаты по итогам месяца, следующего за зачётным, при выполнении всех условий.

Территория проведения Акции

Программа проводится на территории России.

Участники Акции

Участники: дееспособные физические лица, старше 18 лет, являющиеся покупателями продукции «Тенториум», имеющие регистрационный номер в компании. Участниками не могут быть сотрудники Организатора.

Подарки

1. Продукты «Тенториум» по спец. цене новым клиентам, которые выполнили условия программы «Выгодный старт», «Набор Мастера» при выполнении условий высылаются с заказом в ИМ или выдаются на СЦ.
2. Бонус в виде товарной скидки начисляется Персональным консультантам, которые выполнили условия промоушена «Бонус наставника».
3. Денежные выплаты по программам «Бонус роста», «Быстрый старт», «Бонус за восстановление статуса» начисляются партнёрам, которые выполнили условия мотивационных программ «Клуб лидеров».

1. Условия участия в Акции: промоушен для новых клиентов «Выгодный старт» и Персональных консультантов «Бонус наставника»

1.1. Участники программы «Выгодный старт»

Участники: новые клиенты, подписавшиеся в компанию «Тенториум» в период с 1 января 2025 года по 31 января 2026 года.

Период: длительность 8 месяцев для каждого участника после вступления в программу. Для тех, кто вступит в январе 2026 года, программа продлится до августа 2026 года при условии прохождения всех 6 шагов.

1.2. Условия получения подарка

Ты новый клиент, т. к. подписался в компанию «Тенториум» в период с 1 января 2025 года по 31 января 2026 года. Пользуйся продукцией, ощути первые результаты и становись экспертом. В течение 8-и месяцев, начиная с месяца¹ начала участия в программе, получай подарки при выполнении условий:

- 1 шаг – сделай покупку на сумму ≥ 1500 баллов единовременно и получи крем Тенториум (30мл и каталог продукции) всего за 1 рубль.
- 2 шаг – во 2 месяц:
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 3000 баллов единовременно или накопительно, или
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 1500 баллов² и подпиши 1-го новичка с заказом ≥ 1500 баллов единовременно и получи возможность приобрести программу «ЖКТ-Ультра» всего за **299 рублей.**
- 3 шаг – в 3 месяц:
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 4500 баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести Антистрессовую программу Relax всего за **399 рублей.**
- 4³ шаг – в 4 месяц:
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 6000 баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести «Коллаген Плюс» всего за **599 рублей.**
- 5 шаг – в 5 или 6 месяц:
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 9000 баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести шоу-бокс Апибатончиков «Золотой слиток» (30 шт.) всего за **799 рублей.**
- 6 шаг – в 6,7 или 8 месяц:
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 12000 баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести набор базовой уходовой косметики — 9 продуктов (линия Ovotelle: крем дневной увлажняющий, крем ночной питательный, крем для рук 50 мл.; масло для ухода за кутикулой и ногтями; линия для волос «Восстановление»: шампунь, бальзам-маска; гель для душа Медовая дыня, жидкое мыло Тори-Тентори, зубная паста Апидент ПРО) всего за **999 рублей.**

Примечание:

¹ Месяцем начала участия в программе считается месяц, когда новый клиент сделал свой первый единоразовый заказ на сумму не менее ≥ 1500 баллов, но не позднее 2-го месяца после регистрации. Выполнить условия 1-го шага необходимо не позднее месяца, следующего за месяцем регистрации.

² Условием получения подарков на 2, 3, 4, 5 и 6 шаге участия при подписании новых клиентов является свой ЛО ≥ 1500 баллов единовременно или накопительно.

³ Для участников промоушена «Выгодного старта», прошедших 4 шага, возможно прохождение 5 и 6 шага до 8 месяца с начала участия в программе с допустимым перерывом в 1 месяц между шагами.

В покупке участника промоушена с 3 шага учитываются баллы за личные покупки, совершенные онлайн и офлайн, а также все покупки новых клиентов из первого поколения в данном месяце, которые зарегистрированы с начала участия в программе.

ЛО дистрибьюторов 1-го поколения менее 1500 баллов учитываются с месяца совершения 1-й результативной покупки от 1500 баллов.

Состав подарков на каждом шаге может быть изменён на усмотрение компании.

1.3. Механика реализации подарков

1 месяц: с начала участия в программе с первой единовременной суммой покупки от 1500 баллов – подарок (Крем «Тенториум» 30 мл и каталог «Тенториум») приходит сразу с заказом (либо прикрепляется в корзине ИМ, либо выдается с заказом на СЦ). Цена подарка для дистрибьютора = 1 руб.

2 месяц после первого заказа: при сумме покупки от 3000 баллов. Сумма покупки может быть как единовременная, так и накопительная. Топовые продукты «Тенториум» по спец. цене (программа «ЖКТ-Ультра») прикрепляется к заказу (в ИМ или на СЦ) в момент, когда все необходимые условия (с учётом текущего заказа) выполнены. Цена подарка для дистрибьютора за 2-й месяц составляет 299 руб.

или:

2 месяц после первого заказа: при сумме покупки от 1500 баллов и подписания минимум 1 нового клиента с суммой покупки от 1500 баллов. Новый клиент должен быть подписан в текущем или предыдущем месяце и выполнить 1 шаг не позднее 2-го месяца после регистрации. Топовые продукты «Тенториум» по спец. цене (программа «ЖКТ-Ультра») прикрепляется к заказу (в ИМ или на СЦ) в момент, когда все необходимые условия (с учётом текущего заказа) выполнены. Цена подарка для дистрибьютора за 2-й месяц составляет 299 руб.

3, 4, 5 и 6 месяцы – аналогично 2 месяцу при выполнении условий.

1.4. Условия получения подарка по промоушену «Бонус наставника»

Участники: Персональные консультанты новых клиентов в статусе Клиент со скидкой, Корпоративный клиент, Мастер, Менеджер, Лидер Группы, выполняющих промоушен «Выгодный старт».

Период: длительность 8 месяцев для каждого участника после начала вступления в промоушен нового клиента. Вступить в промоушен можно до 31 января 2026 года.

Условия получения подарка:

Имей в своём первом поколении новых клиентов, выполнивших 1, 2, 3, 4, 5 и 6 шаг условий промоушена «Выгодный старт» и получи «Бонус наставника»:

- 500 рублей в виде товарной скидки за новых клиентов, выполнивших 1 и 2 шаг в течение 2-х месяцев подряд;
- 500 рублей в виде товарной скидки за новых клиентов, выполнивших 1, 2 и 3 шаг в течение 3-х месяцев подряд;

и дополнительно:

- 2000 рублей в виде товарной скидки за новых клиентов, выполнивших 4, 5 и 6 шаг в течение 5 следующих месяцев.

Примечание:

Персональный консультант получает 3000 рублей в виде «Бонуса наставника» за каждого нового клиента, прошедшего все 6 шагов промоушена «Выгодный старт». Условием получения «Бонуса наставника» является свой ЛО ≥ 1500 баллов единовременно или накопительно в месяцы выполнения новичком программы.

Оценка результатов будет проводиться ежемесячно, начиная со второго месяца участия нового клиента в промоушене «Выгодный старт».

«Бонус наставника» будет начислен в виде товарной скидки вместе с остальными выплатами по итогам месяца, следующего за зачётным.

Если новый клиент лишён права участия в промоушене, «Бонус наставника» Персональному консультанту не начисляется.

2. Условия участия в Акции для реактивации клиентов из резервной базы «Рестарт в ТЕНТОРИУМ» и «Бонус наставника» для Персональных консультантов

2.1. Участники программы «Рестарт в ТЕНТОРИУМ»

Участники: клиенты из резервной базы, реактивированные в период с 1 января 2025 года по 31 января 2026 года.

Эта программа для вас:

- если вы находитесь в резервной базе и не совершали покупки 6 и более месяцев;
- если вы ранее не принимали участие в программах «Выгодный старт» и «Рестарт в ТЕНТОРИУМ» в период действия.

Для участия в программе «Рестарт в ТЕНТОРИУМ», необходимо активировать свой номер, выкупив продукты Тенториум на 1500 баллов единовременной покупкой в период 1 января 2025 года по 31 января 2026 года.

2.2. Условия получения подарка

Ты клиент из резервной базы и реактивирован в период с 1 января 2025 года по 31 января 2026 года. Пользуйся продукцией, делай регулярные заказы, приглашай новых клиентов, выполняй условия по шагам программы «Рестарт в ТЕНТОРИУМ» и получай продукты

«Тенториум» по минимальной цене в течение 8-и месяцев, начиная с месяца⁴ реактивации и начала участия в программе:

- 1 шаг – сделай покупку на сумму ≥ 1500 баллов единовременно и получи крем «Тенториум» (30мл и каталог продукции) всего за 1 рубль.
- 2 шаг – во 2 месяц:
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 3000 баллов единовременно или накопительно, либо
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 1500 баллов⁵ и подпиши 1-го новичка с заказом ≥ 1500 баллов единовременно и получи возможность приобрести программу «ЖКТ-Ультра» всего за **299 рублей.**
- 3 шаг – в 3 месяц:
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 4500 баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести Антистрессовую программу Relax всего за **399 рублей.**
- 4⁶ шаг – в 4 месяц:
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 6000 баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести «Коллаген Плюс» всего за **599 рублей.**
- 5 шаг – в 5 или 6 месяц:
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 9000 баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести шоу-бокс Апибатончиков «Золотой слиток» (30 шт.) всего за **799 рублей.**
- 6 шаг – в 6,7 или 8 месяц:
 - ✓ сделай покупку на сумму ≥ 12000 баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести набор базовой уходовой косметики — 9 продуктов (линия Ovotelle: крем дневной увлажняющий, крем ночной питательный, крем для рук 50 мл.; масло для ухода за кутикулой и ногтями; линия для волос «Восстановление»: шампунь, бальзам-маска; гель для душа Медовая дыня, жидкое мыло Тори-Тентори, зубная паста Апидент ПРО) всего за **999 рублей.**

Примечание:

В покупке участника программы с 3 шага учитываются баллы за личные покупки, совершенные онлайн и офлайн, а также все покупки новых клиентов из первого поколения в данном месяце, которые зарегистрированы с начала участия в программе.

⁴ Месяцем начала участия в программе считается месяц, когда клиент был реактивирован и сделал единоразовый заказ на сумму не менее ≥ 1500 баллов. Выполнить условия 1-го шага необходимо в месяц реактивации.

⁵ Условием получения подарков на 2, 3, 4, 5 и 6 шаге участия при подписании новых клиентов является свой ЛО ≥ 1500 баллов единовременно или накопительно.

⁶ Для участников программы «Рестарт в ТЕНТОРИУМ», прошедших 4 шага, возможно прохождение 5 и 6 шага до 8 месяца с начала участия в программе с допустимым перерывом в 1 месяц между шагами.

ЛО клиентов 1-го поколения менее 1500 баллов учитываются с месяца совершения 1-й результативной покупки от 1500 баллов.

Состав подарков на каждом шаге может быть изменён на усмотрение компании.

2.3. Механика реализации подарков

1 месяц: с начала участия в программе с первой единовременной суммой покупки от 1500 баллов – подарок (Крем «Тенториум» 30 мл и каталог «Тенториум») приходит сразу с заказом (либо прикрепляется в корзине ИМ, либо выдается с заказом на СЦ). Цена подарка для дистрибьютора = 1 руб.

2 месяц после первого заказа: при сумме покупки от 3000 баллов. Сумма покупки может быть как единовременная, так и накопительная. Топовые продукты «Тенториум» по спец. цене (программа «ЖКТ-Ультра») прикрепляется к заказу (в ИМ или на СЦ) в момент, когда все необходимые условия (с учётом текущего заказа) выполнены. Цена подарка для дистрибьютора за 2-й месяц составляет 299 руб.

или:

2 месяц после первого заказа: при сумме покупки от 1500 баллов и подписания минимум 1 нового клиента с суммой покупки от 1500 баллов. Новый клиент должен быть подписан в текущем или предыдущем месяце и выполнить 1 шаг не позднее 2-го месяца после регистрации. Топовые продукты «Тенториум» по спец. цене (программа «ЖКТ-Ультра») прикрепляется к заказу (в ИМ или на СЦ) в момент, когда все необходимые условия (с учётом текущего заказа) выполнены. Цена подарка для дистрибьютора за 2-й месяц составляет 299 руб.

3, 4, 5 и 6 месяцы – аналогично 2 месяцу при выполнении условий.

2.4. Условия получения подарка по промоушену «Бонус наставника» за восстановленных клиентов

Участники: Персональные консультанты реактивированных клиентов в статусе Клиент со скидкой, Корпоративный клиент, Мастер, Менеджер, Лидер Группы, выполняющих программу «Рестарт в ТЕНТОРИУМ».

Период: длительность до 8-ми месяцев для каждого участника после начала вступления в программу реактивированного клиента. Вступить в программу можно до 31 января 2026 года.

Условия получения подарка:

Имей в своём первом поколении реактивированных клиентов, выполнивших 1, 2, 3, 4, 5 и 6 шаг условий промоушена «Рестарт в ТЕНТОРИУМ» и получи «Бонус наставника»:

- 500 рублей в виде товарной скидки за клиентов, выполнивших 1 и 2 шаг в течение 2-х месяцев подряд;
- 500 рублей в виде товарной скидки за клиентов, выполнивших 1, 2 и 3 шаг в течение 3-х месяцев подряд;

и дополнительно:

- 2000 рублей в виде товарной скидки за клиентов, выполнивших 4, 5 и 6 шаг в течение 5 следующих месяцев.

Примечание:

Персональный консультант получает 3000 рублей в виде «Бонуса наставника» за каждого реактивированного клиента, прошедшего все 6 шагов промоушена «Выгодный старт». Условием получения «Бонуса наставника» является свой ЛО ≥ 1500 баллов единовременно или накопительно в месяцы выполнения клиентом программы.

Оценка результатов будет проводиться ежемесячно, начиная со второго месяца участия клиента в программе «Рестарт в ТЕНТОРИУМ».

«Бонус наставника» будет начислен в виде товарной скидки вместе с остальными выплатами по итогам месяца, следующего за зачётным.

Если клиент лишён права участия в программе «Рестарт в ТЕНТОРИУМ», «Бонус наставника» Персональному консультанту не начисляется

Ты хочешь построить успешный бизнес в компании «Тенториум»?

Вступай в «Клуб лидеров», повышай свой статус и получай достойное вознаграждение за свои труды! Достигай возможной для тебя ступени по маркетинг-плану компании!

3. Условия участия в Мотивационной программе «Клуб Лидеров»

3.1. Условия получения подарка в программе «Бонус роста» – для дистрибьюторов компании

Участники: партнёры, повысившие статус по маркетинг-плану компании.

Период: вступление в программу с 1 января 2025 года по 31 января 2026 года.

- достигни статуса Мастер впервые или восстанови его в период с 1 января 2025 года по 31 января 2026 года + подтверди 1 месяц, следующий за месяцем достижения и получи «Набор Мастера» за 1 руб.

В «Набор Мастера» входит: Набор печатных материалов для здоровья (9 шт.). Состав набора мастера может быть изменён.

- достигни статуса Менеджер впервые + подтверди 1 месяц, следующий за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 5 000 руб.
- достигни статуса Лидер Группы впервые + подтверди 1 месяц, следующий за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 20 000 руб.
- достигни статуса Бизнес-Директор впервые + подтверди 1 месяц, следующий за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 50 000 руб.
- достигни статуса Управляющий Директор впервые + подтверди 1 месяц, следующий за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 100 000 руб.
- достигни статуса ТОП-Директор впервые + подтверди 1 месяц, следующий за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 150 000 руб.

Примечание: «Набор Мастера» можно получить один раз в период действия мотивационной программы.

3.2. Условия получения подарка в программе «Бонус за восстановление статуса» – для дистрибьюторов компании

Участники: партнёры, восстановившие статус до Бизнес-Директора, Управляющего Директора и ТОП-Директора по маркетинг-плану компании.

Период: вступление в программу с 1 января 2025 года по 31 января 2026 года.

- восстанови статус Бизнес-Директор + подтверди 2 месяца подряд, следующие за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 50 000 руб.
- восстанови статус Управляющий Директор + подтверди 2 месяца подряд, следующие за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 100 000 руб.
- восстанови статус ТОП-Директор + подтверди 2 месяца подряд, следующие за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 150 000 руб.

Примечание:

- **«Бонус за восстановление статуса»** можно получить при условии, что вы не получали бонус в программе «Бонус роста» или «Быстрый старт» за аналогичный статус, в период действия мотивационных программ.

3.3. Условия получения подарка в программе «Быстрый старт» – для новых бизнес-партнёров компании:

Участники: новые клиенты, впервые повысившие статус по маркетинг-плану компании.

Период: вступление в программу до 31 января 2026 года.

В течение 12 месяцев, начиная с месяца⁷ активации, получай бонус по программе «Быстрый старт» в виде денежных выплат при выполнении условий:

1 шаг: достигни статуса Менеджер + подтверди 1 месяц, следующий за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 5 000 руб., подтверди ещё 1 месяц подряд и получи бонус 5 000 руб.

2 шаг: достигни статуса Лидер Группы + подтверди 1 месяц, следующий за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 20 000 руб., подтверди ещё 1 месяц подряд и получи бонус 20 000 руб.

В течение 24-х месяцев, начиная с месяца активации, получай «Бонус роста» в виде денежных выплат при выполнении условий:

3 шаг: достигни статуса Бизнес-Директор + подтверди 1 месяц, следующий за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 50 000 руб., подтверди ещё 1 месяц подряд и получи бонус 50 000 руб.

4 шаг: достигни статуса Управляющий Директор + подтверди 1 месяц, следующий за месяцем достижения, и получи бонус в сумме 100 000 руб., подтверди ещё 1 месяц подряд и получи бонус 100 000 руб.

5 шаг: достигни статуса ТОП-Директор и получи бонус в сумме 250 000 руб., подтверди 1 месяц подряд и получи бонус 250 000 руб.

⁷ Месяцем активации считается месяц, когда новый клиент сделал свой первый квалификационный заказ на сумму не менее 1500 баллов.

Примечание:

- Денежные выплаты по программам «Бонус роста», «Бонус за восстановление статуса» и «Быстрый старт» будут начислены по итогам месяца, следующего за зачётным, при выполнении всех условий.
- Если новый клиент повышает статус до Менеджера и Лидера Группы позже 12 месяцев, начиная с месяца⁴ активации, он становится участником программы «Бонус роста».
- Если новый клиент повышает статус до Бизнес-Директора, Управляющего Директора и ТОП-Директора позже 24 месяцев, начиная с месяца⁴ активации, он становится участником программы «Бонус роста».
- если победитель является ИП и сотрудничает по агентскому договору, то начисление и выплата бонуса не облагается НДФЛ. ИП самостоятельно должен будет уплатить налог согласно применяемой системы налогообложения. Платежные реквизиты и личные данные предоставлять не нужно.
- если победитель не является ИП (является физ. лицом), то при выплате бонуса удерживается НДФЛ 13 % с суммы перечисления. Победителю физ. лицу нужно предоставить платежные реквизиты для перечисления бонуса и личные данные (паспортные данные с пропиской, ИНН, дата рождения).

Приглашайте новых клиентов, помогайте им размещать заказы, обучайте рекрутированию, выращивайте новых Мастеров и Менеджеров, сохраняйте лидерство!

4. Способы информирования участников Акции

- 4.1. Объявление об Акции, а также информация об организаторе, правилах проведения, количестве подарков, сроках, месте и порядке их получения размещаются по адресу www.tentorium.ru/lk, новом сайте и в приложении.
- 4.2. Размещение правил в ЛК в разделе: мотивационная программа 2025.
- 4.3. Рассылка по электронной почте всем дистрибьюторам информации о продлении мотивационных программ в срок до 30 июня 2025 года.
- 4.4. Вложение листовок в заказы всем новым клиентам об Акции, начиная с января по декабрь 2025 года.
- 4.5. Размещение буклетов и информационных плакатов об Акции на СЦ и ПВП.
- 4.6. Публикации в новостях на официальном сайте, на форуме в ЛК, в соцсетях. Срок – ежемесячно с целью мотивации к участию.
- 4.7. Объявление на новостных вебинарах компании о промежуточных результатах Акции.
- 4.8. Размещение баннера на главной странице сайта с переходом на новости и условия программы.

5. Права и обязанности участников Акции

- 5.1. Участник Акции вправе получать информацию о сроках и условиях проведения из настоящих Правил.
- 5.2. Участник Акции вправе требовать выдачи подарка, указанного в настоящих Правилах, в случае признания его победителем в соответствии с настоящими Правилами.
- 5.3. Участник Акции вправе в любое время отказаться от участия, письменно уведомив Организатора и/или написав сообщение по адресу: info@tentorium.ru.

- 5.4. Участники имеют права и несут обязанности, установленные действующим законодательством Российской Федерации, а также настоящими Правилами.

6. Права и обязанности Организатора Акции

- 6.1. Организатор вправе изменять настоящие Правила или отменить Аксию, при этом уведомив участников об изменении настоящих Правил или отмене Акции в срок не позднее, чем за 1 (одну) рабочую неделю до установленного срока окончания Акции.
- 6.2. Организатор вправе на своё усмотрение в одностороннем порядке признать недействительным участие в Акции. А также запретить дальнейшее участие любому лицу, которое извлекает выгоду из любой подделки процесса участия или же действует в нарушении настоящих Правил, действует деструктивным образом или осуществляет действия с намерением досаждать, оскорблять, угрожать или причинять беспокойство любому иному лицу, которое может быть связано с настоящей Акцией. Организатор вправе пресечь участие при возникновении сомнений в честности участника.
- 6.3. В случае возникновения каких-либо обстоятельств, препятствующих проведению Акции (неполадки в сети интернет, заражение вирусами, несанкционированным вмешательством иных лиц в работу сайтов или иных, результатом которых стала невозможность дальнейшего проведения Акции) Организатор вправе временно приостановить или совсем прекратить проведение Акции.
- 6.4. Организатор обязуется провести Аксию в порядке, определенном настоящими Правилами.
- 6.5. Организатор обязуется выдать подарок участнику Акции, признанному победителем.
- 6.6. Организатор вправе отказать в рассмотрении претензии по неполученным подаркам в случае, если подарок был возвращён по причине отказа от получения победителем. Подарок не может быть повторно востребован победителем. Отказать в рассмотрении претензии по неполученным подаркам в случае, если подарок не был получен победителем.

7. Фонд подарков Акции

- 7.1. Подарочный фонд определяется Организатором Акции и может быть изменён в одностороннем порядке.
- 7.2. Участники получают подарки Акции:
- Продукты «Тенториум» по спеццене высылаются клиентам, которые выполнили условия промоушена «Выгодный старт» или «Рестарт в ТЕНТОРИУМ», согласно Правилам участия.
 - Бонусы в виде товарной скидки начисляются Персональным Консультантам, которые выполнили условия промоушена «Бонус наставника», согласно Правилам участия.
 - «Набор Мастера» в виде брошюр высылаются новым Мастерам, которые выполнили условия.
 - Денежные выплаты по программам «Бонус роста», «Быстрый старт», «Бонус за восстановление статуса» начисляются партнёрам, которые выполнили условия мотивационных программ «Клуб лидеров».
- 7.3. Победитель вправе отказаться от подарка.

- 7.4. Денежный или иной эквивалент подарков не выдаётся, если это не предусмотрено Правилами участия.
- 7.5. Замена участников для получения подарков не допускается.

8. Порядок вручения подарка

8.1. Порядок выдачи подарков:

- Подарки победителям промоушена «Выгодный старт» и «Рестарт в ТЕНТОРИУМ» высылаются вместе с заказом после выполнения условий.
- Бонусы в виде товарной скидки победителям промоушена «Бонус наставника» начисляются в следующем месяце после выполнения условий.
- «Набор Мастера» высылается в следующем месяце после выполнения условий.
- Денежные выплаты по программам «Бонус роста», «Быстрый старт», «Бонус за восстановление статуса» начисляются партнёрам, которые выполнили условия мотивационных программ «Клуб лидеров».

8.2. Организатор также может связаться с участниками Программы при помощи номера телефона, если он был предоставлен Организатору, и сообщить, когда и где будут вручаться подарки.

8.3. Организатор Программы сообщает в налоговый орган о полученном доходе получателя подарка, получатель самостоятельно уплачивает НДФЛ со стоимости подарка, превышающей 4 000 рублей, кроме денежного, перечисленного физическому лицу.

9. Дополнительные условия

9.1. Расчётным временем при проведении Акции считается московское время (- 2 часа от пермского времени).

9.2. Все участники Акции должны соблюдать этические нормы в соответствии с бизнес-принципами ООО «Тенториум».

9.3. В целях обеспечения эффективного выполнения условий каждого уровня, компания имеет право контролировать правильность выполнения участия в Акции.

9.4. Информация об участниках может быть опубликована на сайте Организатора и на странице победителей в личном кабинете.

9.5. Подарки данной Акции не подлежат обмену на какие-либо другие вещи или денежный эквивалент.

9.6. Участвуя в Акции, участник тем самым даёт свое согласие на обработку его персональных данных Организатором (Ф.И.О и адрес электронной почты), а также на передачу его персональных данных третьим лицам, осуществляющим непосредственную реализацию и с которыми Организатором заключён соответствующий договор. Участвуя в Акции, участник тем самым подтверждает, что он ознакомлен с правами, касающимися его персональных данных¹, в том числе с тем, что он может отозвать свое согласие на обработку персональных данных, обратившись к Организатору путём направления письма. В случае отзыва согласия на обработку персональных данных участник не допускается к дальнейшему участию в Акции.

- 9.7. Организатор не несёт ответственности в случае невыполнения своих обязательств, вследствие предоставления участником неполных, устаревших, недостоверных персональных данных и не высылает подарки.
- 9.8. Все невостребованные подарки остаются у Организатора, который вправе распорядиться ими по своему усмотрению.
- 9.9. Факт участия в Акции означает полное согласие участников с настоящими Правилами проведения Акции. Нарушение участником Акции настоящих Правил или отказ от надлежащего выполнения настоящих Правил и / или получения одного из предусмотренных подарков, считается отказом участника от участия в Акции и получения подарков, в этом случае такое лицо не имеет права на получение от Организатора Акции какой-либо компенсации в денежной и любой другой форме.
- 9.10. Все участники Акции самостоятельно оплачивают все расходы, понесённые ими в связи с участием в Акции (в том числе, без ограничений расходы, связанные с доступом в Интернет).
- 9.11. Все спорные вопросы по данной Акции регулируются в соответствии с действующим законодательством РФ.
- 9.12. Данные Правила являются единственными официальными правилами участия в Акции. В случае возникновения ситуаций, допускающих неоднозначное толкование этих Правил, и/ или вопросов, не урегулированных этими Правилами, окончательное решение о таком толковании и / или разъяснения принимается непосредственно и исключительно Организатором Акции.

ⁱ Права участника как субъекта персональных данных. Участник имеет право:

- на получение сведений об Организаторе как операторе его персональных данных;
- требовать от Организатора уточнения своих персональных данных, их блокирования или уничтожения в случае, если персональные данные являются неполными, устаревшими, недостоверными, незаконно полученными или не являются необходимыми для заявленной цели обработки;
- принимать предусмотренные законом меры по защите своих прав,
- иные права, предусмотренные действующим законодательством РФ.