

## Правила Акции: промоушен для новых клиентов «Выгодный старт» и Персональных консультантов «Бонус наставника», мотивационные программы «Клуб лидеров»

Общие положения .....	2
Основные определения.....	2
Срок проведения Акции.....	2
Порядок выдачи подарков .....	3
Территория проведения Акции.....	3
Участники Акции.....	3
Подарки .....	3
1. Условия участия в Акции: промоушен для новых клиентов «Выгодный старт» и Персональных консультантов «Бонус наставника» .....	3
1.1. Участники программы «Выгодный старт».....	3
1.2. Условия получения подарка.....	4
1.3. Механика реализации подарков.....	5
1.4. Условия получения подарка по промоушену «Бонус наставника» .....	5
2. Условия участия в Мотивационной программе «Клуб Лидеров» .....	6
2.1. Условия получения подарка в программе «Бонус роста» – для дистрибьюторов компании .....	6
2.2. Условия получения подарка в программе «Быстрый старт» – для новых бизнес-партнёров компании:.....	7
3. Способы информирования участников Акции .....	9
4. Права и обязанности участников Акции.....	9
5. Права и обязанности Организатора Акции .....	10
6. Фонд подарков Акции.....	10
7. Порядок вручения подарка.....	10
8. Дополнительные условия .....	11

## Общие положения

Настоящие правила регламентируют порядок организации и проведения Акции под названием «Промоушен для новых клиентов и Персональных консультантов, мотивационные программы «Клуб лидеров».

Настоящая Акция проводится в соответствии с настоящим Положением.

Акция проводится с целью увеличения объёма продаж путём привлечения дополнительного числа покупателей и поддержания спроса на продукцию «Тенториум», активизации и поддержки партнёров компании, поощрения действий Персональных консультантов и Лидеров: подписания, обучения, работа с организацией, роста лидерских квалификаций на территории стран-участников маркетинговой политики компании.

Акция не является лотереей либо иной игрой, основанной на риске.

Участие в Акции не является обязательным.

## Основные определения

**«Организатор Акции»** – юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством Российской Федерации, имеющее местонахождение в Российской Федерации.

**«Участник Акции»** – дееспособные физические лица старше 18 лет, являющиеся покупателями продукции «Тенториум», имеющие регистрационный номер в компании. В Акции запрещается участвовать работникам и представителям Организатора, аффилированным с ними лицам, членам семей таких работников и представителей.

**«Фонд подарков»** – подарочный фонд Акции, определяемый согласно условиям Программы.

**«Подарок»** – гарантированный подарок победителю Акции.

**«E-mail»** – зарегистрированный электронный почтовый адрес участника Акции на одном из почтовых серверов в сети интернет, к которому Участник имеет доступ.

**«Личный кабинет»** (далее по тексту «ЛК») – это особый раздел сайта, который позволяет клиенту компании получить доступ к данным о состоянии и статистической информации лицевого счёта, деталям заказа, ведущимся по проекту работам и т. д.

Иное толкование терминов, нежели изложенное, не допускается.

## Срок проведения Акции

Начало Акции: с 1 февраля 2022 года.

Окончание промоушена для новых клиентов и Персональных консультантов: в январе 2024 года.

Окончание мотивационных программ «Клуб лидеров»: в мае 2025 года.

Промежуточные этапы с ежемесячным определением и награждением участников.

### **Порядок выдачи подарков**

- Подарки новичкам за 1 рубль высылаются вместе с заказом в ИМ или выдаются на СЦ.
- Топовые продукты по спец. ценам на 2, 3, 4, 5 и 6 шаге прикрепляются к заказу или будут доступны к покупке в следующем месяце после зачётного, когда необходимо подвести итоги по прошедшему месяцу, при выполнении условий.
- Бонусы Персональным консультантам начисляются в следующем месяце после выполнения условий в виде товарной скидки.
- Бонусы Лидерам за рост статусов начисляются в виде денежной выплаты по итогам месяца, следующего за зачётным, при выполнении всех условий.

### **Территория проведения Акции**

Программа проводится на территории России.

### **Участники Акции**

Участники: дееспособные физические лица, старше 18 лет, являющиеся покупателями продукции «Тенториум», имеющие регистрационный номер в компании. Участниками не могут быть сотрудники Организатора.

### **Подарки**

1. В виде продуктов «Тенториум» по спец. цене новым клиентам, которые выполнили условия программы «Выгодный старт», высылаются с заказом в ИМ или выдаются на СЦ.
2. Бонус в виде товарной скидки начисляется Персональным консультантам, которые выполнили условия промоушена «Бонус наставника».
3. Денежные выплаты по программам «Бонус роста», «Быстрый старт» и «Бонус бизнес-профи» начисляются партнёрам, которые выполнили условия мотивационных программ «Клуб лидеров».

## **1. Условия участия в Акции: промоушен для новых клиентов «Выгодный старт» и Персональных консультантов «Бонус наставника»**

### **1.1. Участники программы «Выгодный старт»**

**Участники:** новые клиенты, подписавшиеся в компанию «Тенториум» в период с 1 февраля 2022 года по 30 июня 2023 года.

**Период:** длительность 8 месяцев для каждого участника после вступления в программу. Для тех, кто вступит в июне 2023 года, программа продлится до января 2024 года.

## 1.2. Условия получения подарка

Ты новый клиент, т. к. подписался в компанию «Тенториум» в период с 1 февраля 2022 года по 30 июня 2023 года. Пользуйся продукцией, ощути первые результаты и становись экспертом. В течение 8-и месяцев, начиная с месяца<sup>1</sup> начала участия в программе, получай подарки при выполнении условий:

- 1 шаг – сделай покупку на сумму  $\geq 1500$  баллов единовременно и получи крем Тенториум (30мл и каталог продукции) всего за 1 рубль.
- 2 шаг – во 2 месяц:
  - ✓ сделай покупку на сумму  $\geq 3000$  баллов единовременно или накопительно, или
  - ✓ сделай покупку на сумму  $\geq 1500$  баллов<sup>2</sup> и подпиши 1-го новичка с заказом  $\geq 1500$  баллов единовременно и получи возможность приобрести программу «ЖКТ-Ультра» всего за 199 рублей.
- 3 шаг – в 3 месяц:
  - ✓ сделай покупку на сумму  $\geq 4500$  баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести Антистрессовую программу всего за 299 рублей.
- 4<sup>3</sup> шаг – в 4 месяц:
  - ✓ сделай покупку на сумму  $\geq 6000$  баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести Полную программу поддержания здоровья всего за 499 рублей.
- 5 шаг – в 5 или 6 месяц:
  - ✓ сделай покупку на сумму  $\geq 9000$  баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести шоу-бокс Апибатончиков «Золотой слиток» (30 шт.) всего за 699 рублей.
- 6 шаг – в 6,7 или 8 месяц:
  - ✓ сделай покупку на сумму  $\geq 12000$  баллов единовременно или накопительно сам или вместе с клиентами своего первого поколения и получи возможность приобрести программу «Жизненная сила» всего за 899 рублей.

---

<sup>1</sup> Месяцем начала участия в программе считается месяц, когда новый клиент сделал свой первый единоразовый заказ на сумму не менее  $\geq 1500$  баллов, но не позднее 2-го месяца после регистрации. Выполнить условия 1-го шага необходимо не позднее месяца, следующего за месяцем регистрации.

<sup>2</sup> Условием получения подарков на 2, 3, 4, 5 и 6 шаге участия при подписании новых клиентов является свой ЛО  $\geq 1500$  баллов единовременно или накопительно.

<sup>3</sup> Для участников промоушена «Выгодного старта», прошедших 4 шага, возможно прохождение 5 и 6 шага до 8 месяца с начала участия в программе с допустимым перерывом в 1 месяц между шагами.

### **Примечание:**

В покупке участника промоушена с 3 шага учитываются баллы за личные покупки, совершенные онлайн и офлайн, а также все покупки новых клиентов из первого поколения в данном месяце, которые зарегистрированы с начала участия в программе.

ЛО дистрибьюторов 1-го поколения менее 1000 баллов учитываются с месяца совершения 1-й результативной покупки от 1000 баллов.

### **1.3. Механика реализации подарков**

**1 месяц:** с начала участия в программе с первой единовременной суммой покупки от 1500 баллов – подарок (Крем «Тенториум» 30 мл и каталог «Тенториум») приходит сразу с заказом (либо прикрепляется в корзине ИМ, либо выдается с заказом на СЦ). Цена подарка для дистрибьютора = 1 руб.

**2 месяц** после первого заказа: при сумме покупки от 3000 баллов. Сумма покупки может быть как единовременная, так и накопительная. Топовые продукты «Тенториум» по спец. цене (программа «ЖКТ-Ультра») прикрепляется к заказу (в ИМ или на СЦ) в момент, когда все необходимые условия (с учётом текущего заказа) выполнены. Цена подарка для дистрибьютора за 2-й месяц составляет 199 руб.

**или:**

**2 месяц** после первого заказа: при сумме покупки от 1500 баллов и подписания минимум 1 нового клиента с суммой покупки от 1500 баллов. Новый клиент должен быть подписан в текущем или предыдущем месяце и выполнить 1 шаг не позднее 2-го месяца после регистрации. Топовые продукты «Тенториум» по спец. цене (программа «ЖКТ-Ультра») прикрепляется к заказу (в ИМ или на СЦ) в момент, когда все необходимые условия (с учётом текущего заказа) выполнены. Цена подарка для дистрибьютора за 2-й месяц составляет 199 руб.

3, 4, 5 и 6 месяцы – аналогично 2 месяцу при выполнении условий.

### **1.4. Условия получения подарка по промоушену «Бонус наставника»**

**Участники:** Персональные консультанты новых клиентов, выполняющих промоушен «Выгодный старт».

**Период:** длительность 8 месяцев для каждого участника после начала вступления в промоушен нового клиента. Вступить в промоушен можно до 30 июня 2023 года.

**Условия получения подарка:**

Имей в своём первом поколении новых клиентов, выполнивших 1, 2, 3, 4, 5 и 6 шаг условий промоушена «Выгодный старт» и получи «Бонус наставника»:

- 500 рублей в виде товарной скидки за новых клиентов, выполнивших 1 и 2 шаг в течение 2-х месяцев подряд;
- 500 рублей в виде товарной скидки за новых клиентов, выполнивших 1, 2 и 3 шаг в течение 3-х месяцев подряд;

и дополнительно:

- 2000 рублей в виде товарной скидки за новых клиентов, выполнивших 4, 5 и 6 шаг в течение 5 следующих месяцев.

**Примечание:**

Персональный консультант получает 3000 рублей в виде «Бонуса наставника» за каждого нового клиента, прошедшего все 6 шагов промоушена «Выгодный старт». Условием получения «Бонуса наставника» является свой ЛО  $\geq 1500$  баллов одновременно или накопительно в месяцы выполнения новичком программы.

Оценка результатов будет проводиться ежемесячно, начиная со второго месяца участия нового клиента в промоушене «Выгодный старт».

«Бонус наставника» будет начислен в виде товарной скидки вместе с остальными выплатами по итогам месяца, следующего за зачётным.

Если новый клиент лишён права участия в промоушене, «Бонус наставника» Персональному консультанту не начисляется.

**Ты хочешь построить успешный бизнес в компании «Тенториум»?**

**Вступай в «Клуб лидеров», повышай свой статус и получай достойное вознаграждение за свои труды! Достигай возможной для тебя ступени по маркетинг-плану компании!**

**2. Условия участия в Мотивационной программе «Клуб Лидеров»**

**2.1. Условия получения подарка в программе «Бонус роста» – для дистрибьюторов компании**

**Участники:** партнёры, впервые повысившие статус по маркетинг-плану компании.

**Период:** вступление в программу с 1 февраля 2022 года до 30 июня 2023 года.

Ты дистрибьютор компании. Ты поднимаешься по карьерной лестнице «Тенториум» в период с 1 февраля 2022 года по 30 июня 2023 года и получаешь «Бонус роста» в виде денежных выплат при выполнении условий:

- достигни статуса Менеджер впервые + подтверди 1 месяц и получи бонус в сумме 5 000 руб.
- достигни статуса Лидер Группы впервые + подтверди 1 месяц и получи бонус в сумме 20 000 руб.

- достигни статуса Бизнес-Директор впервые + подтверди 1 месяц и получи бонус в сумме 50 000 руб.
- достигни статуса Управляющий Директор впервые + подтверди 1 месяц и получи бонус в сумме 100 000 руб.
- достигни статуса ТОП-Директор впервые + подтверди 1 месяц и получи бонус в сумме 150 000 руб.

## **2.2. Условия получения подарка в программе «Быстрый старт» – для новых бизнес-партнёров компании:**

**Участники:** новые клиенты, впервые повысившие статус по маркетинг-плану компании.

**Период:** вступление в программу с 1 января 2022 года до 30 июня 2023 года.

Ты новый клиент, т. к. подписался в компанию «Тенториум» в период с 1 января 2022 года по 30 июня 2023 года. Пользуйся продукцией, становись экспертом и начни строить успешный бизнес в компании «Тенториум».

В течение 12 месяцев, начиная с месяца<sup>4</sup> активации, получай бонус по программе «Быстрый старт» в виде денежных выплат при выполнении условий:

**1 шаг:** достигни статуса Менеджер + подтверди 1 месяц и получи бонус в сумме 5 000 руб., подтверди ещё 1 месяц подряд и получи бонус 5 000 руб.

**2 шаг:** достигни статуса Лидер Группы + подтверди 1 месяц и получи бонус в сумме 20 000 руб., подтверди ещё 1 месяц подряд и получи бонус 20 000 руб.

В течение 24-х месяцев, начиная с месяца<sup>4</sup> активации, получай «Бонус роста» в виде денежных выплат при выполнении условий:

**3 шаг:** достигни статуса Бизнес-Директор + подтверди 1 месяц и получи бонус в сумме 50 000 руб., подтверди ещё 1 месяц подряд и получи бонус 50 000 руб.

**4 шаг:** достигни статуса Управляющий Директор + подтверди 1 месяц и получи бонус в сумме 100 000 руб., подтверди ещё 1 месяц подряд и получи бонус 100 000 руб.

**5 шаг:** достигни статуса ТОП-Директор и получи бонус в сумме 250 000 руб., подтверди 1 месяц подряд и получи бонус 250 000 руб.

Денежные выплаты по программам «Бонус роста» и «Быстрый старт» будут начислены по итогам месяца, следующего за зачётным, при выполнении всех условий.

- если победитель является ИП и сотрудничает по агентскому договору, то начисление и выплата бонуса не облагается НДФЛ. ИП самостоятельно должен будет уплатить налог согласно применяемой системы налогообложения. Платежные реквизиты и личные данные предоставлять не нужно.
- если победитель не является ИП (является физ. лицом), то при выплате бонуса удерживается НДФЛ 13 % с суммы перечисления. Победителю физ. лицу нужно

---

<sup>4</sup> Месяцем активации считается месяц, когда новый клиент сделал свой первый квалификационный заказ на сумму не менее 1000 баллов. Для новых партнёров компании, вступивших в программу в июне 2023 года, программа продлится до мая 2025 года. Партнёры, зарегистрированные в 2022 году и вступившие в программу, продолжают принимать участие в сроки, указанные ранее в правилах Мотивационной программы 2022 года.

предоставить платежные реквизиты для перечисления бонуса и личные данные (паспортные данные с пропиской, ИНН, дата рождения).

### **2.3. Условия получения подарка в программе «Бонус бизнес-профи» – для директоров компании в статусах: Бизнес-Директор, Управляющий Директор, ТОП-Директор.**

**Участники:** действующие директора в статусе БД, УД, ТД на 1 февраля 2022 года и директора, которые достигли новый статус БД, УД, ТД впервые в период мотивационной программы «Клуб лидеров», у кого в команде вырос новый ЛГ, БД, УД или ТД из новых клиентов, зарегистрированных в период с 1 января 2022 года по 30 июня 2023 года.

**Период:** старт с 1 февраля 2022, подведение итогов регулярно согласно условиям.

#### **Условия получения подарка:**

Данный бонус вы получаете каждый раз за достижения нового партнёра<sup>5</sup>, который подписан с 1 января 2022 года по 30 июня 2023 года и повысил свой статус до ЛГ в течение 12 месяцев с месяца<sup>4</sup> активации, вступив в программу «Бонус роста». При выполнении всех условий вы получаете «Бонус бизнес-профи»:

- в сумме 20 000 рублей за нового бизнес-партнёра, достигшего статус Лидер Группы + подтвердившего его 1 месяц;

Данный бонус вы получаете каждый раз за достижения нового партнёра, который подписан с 1 января 2022 года по 30 июня 2023 года и повысил свой статус до БД, УД или ТД в течение 24 месяцев с месяца<sup>4</sup> активации. При выполнении всех условий вы получаете «Бонус бизнес-профи»:

- В сумме 50 000 рублей за нового партнёра, достигшего статуса Бизнес-Директор + подтвердившего его 1 месяц;
- В сумме 100 000 рублей за нового партнёра, достигшего статуса Управляющий Директор + подтвердившего его 1 месяц;
- В сумме 250 000 рублей за нового партнёра, достигшего статуса ТОП-Директор + подтвердившего его 1 месяц.

На момент роста нового партнёра вышестоящий директор не может иметь меньший статус, чем его партнёр. Для получения данного бонуса вышестоящему лидеру даётся 1 месяц на повышение статуса, если он ниже.

В период участия в программе понижать статус нельзя. Директора, понизившие свой статус, из дальнейшего участия в программе «Бонус бизнес-профи» исключаются.

«Бонус бизнес-профи» будет начислен в виде денежной выплаты по итогам месяца, следующего за зачётным, при выполнении всех условий. Количество «Бонусов бизнес-профи» не ограничено.

---

<sup>5</sup> Новым партнёром считается клиент, зарегистрированный в компанию в период с 1 января 2022 года по 30 июня 2023 года из организации директора в нескольких поколениях, согласно маркетинг-плану, не относящийся к группе другого директора, т. е. до ближайшего БД, УД или ТД.



- если победитель является ИП и сотрудничает по агентскому договору, то начисление и выплата бонуса не облагается НДФЛ. ИП самостоятельно должен будет уплатить налог согласно применяемой системы налогообложения. Платежные реквизиты и личные данные предоставлять не нужно.
- если победитель не является ИП (является физ. лицом), то при выплате бонуса удерживается НДФЛ 13 % с суммы перечисления. Победителю физ. лицу нужно предоставить платежные реквизиты для перечисления бонуса и личные данные (паспортные данные с пропиской, ИНН, дата рождения).

**Приглашайте новых клиентов, помогайте им размещать заказы, обучайте рекрутированию, выращивайте новых Мастеров и Менеджеров, сохраняйте лидерство!**

### **3. Способы информирования участников Акции**

- 3.1. Объявление об Акции, а также информация об организаторе, правилах проведения, количестве подарков, сроках, месте и порядке их получения размещаются по адресу [www.tentorium.ru/lk](http://www.tentorium.ru/lk)
- 3.2. Старт Акции – 1 февраля 2022 года.
- 3.3. Объявление о продлении условий предыдущего промоушена и мотивационных программ на Президент-Директорате 20 ноября 2022 года и на вебинаре компании 15 декабря 2022 года.
- 3.4. Информация в ЛК с размещением отдельного баннера: мотивационная программа 2023, срок до 20 декабря 2023 года.
- 3.5. Рассылка по электронной почте всем дистрибьюторам 23 декабря 2022 года.
- 3.6. Вложение листовок в заказы всем новым дистрибьюторам об Акции, начиная с января по июнь 2023 года.
- 3.7. Размещение буклетов и информационных плакатов об Акции на СЦ и ПВП, срок – январь 2023 года.
- 3.8. Публикации в новостях на официальном сайте, на форуме в ЛК, в соцсетях, в чатах в Viber. Срок – январь 2023 и ежемесячно с целью мотивации к участию.
- 3.9. Объявление на новостных вебинарах компании о промежуточных результатах Акции.
- 3.10. Размещение баннера на главной странице сайта с переходом на новости и условия программы. Срок – январь 2023.

### **4. Права и обязанности участников Акции**

- 4.1. Участник Акции вправе получать информацию о сроках и условиях проведения из настоящих Правил.
- 4.2. Участник Акции вправе требовать выдачи подарка, указанного в настоящих Правилах, в случае признания его победителем в соответствии с настоящими Правилами.
- 4.3. Участник Акции вправе в любое время отказаться от участия, письменно уведомив Организатора и/или написав сообщение по адресу: [info@tentorium.ru](mailto:info@tentorium.ru).
- 4.4. Участники имеют права и несут обязанности, установленные действующим законодательством Российской Федерации, а также настоящими Правилами.

## **5. Права и обязанности Организатора Акции**

- 5.1. Организатор вправе изменять настоящие Правила или отменить Аксию в срок не позднее, чем за 1 (одну) рабочую неделю до окончания срока проведения Акции, при этом уведомление участников об изменении настоящих Правил или отмене Акции производится в порядке и на условиях, установленных в настоящих правилах.
- 5.2. Организатор вправе на своё усмотрение в одностороннем порядке признать недействительным участие в Акции. А также запретить дальнейшее участие любому лицу, которое извлекает выгоду из любой подделки процесса участия или же действует в нарушении настоящих Правил, действует деструктивным образом или осуществляет действия с намерением досаждать, оскорблять, угрожать или причинять беспокойство любому иному лицу, которое может быть связано с настоящей Ацией. Организатор вправе пресечь участие при возникновении сомнений в честности участника.
- 5.3. В случае возникновения каких-либо обстоятельств, препятствующих проведению Акции (неполадки в сети интернет, заражение вирусами, несанкционированным вмешательством иных лиц в работу сайтов или иных, результатом которых стала невозможность дальнейшего проведения Акции) Организатор вправе временно приостановить или совсем прекратить проведение Акции.
- 5.4. Организатор обязуется провести Аксию в порядке, определенном настоящими Правилами.
- 5.5. Организатор обязуется выдать подарок участнику Акции, признанному победителем.
- 5.6. Организатор вправе отказать в рассмотрении претензии по неполученным подаркам в случае, если подарок был возвращён по причине отказа от получения победителем. Подарок не может быть повторно востребован победителем. Отказать в рассмотрении претензии по неполученным подаркам в случае, если подарок не был получен победителем.

## **6. Фонд подарков Акции**

- 6.1. Подарочный фонд определяется Организатором Акции и может быть изменён в одностороннем порядке.
- 6.2. Участники получают подарки Акции:
  - Продукты «Тенториум» по спеццене высылаются новым клиентам, которые выполнили условия промоушена «Выгодный старт», согласно Правилам участия.
  - Бонусы в виде товарной скидки начисляются Персональным Консультантам, которые выполнили условия промоушена «Бонус наставника», согласно Правилам участия.
  - Денежные выплаты по программам «Бонус роста», «Быстрый старт» и «Бонус бизнес-профи» начисляются партнёрам, которые выполнили условия мотивационных программ «Клуб лидеров».
- 6.3. Победитель вправе отказаться от подарка.
- 6.4. Денежный или иной эквивалент подарков не выдаётся, если это не предусмотрено Правилами участия.
- 6.5. Замена участников для получения подарков не допускается.

## **7. Порядок вручения подарка**

#### 7.1. Порядок выдачи подарков:

- Подарки победителям промоушена «Выгодный старт» высылаются вместе с заказом после выполнения условий.
- Бонусы в виде товарной скидки победителям промоушена «Бонус наставника» начисляются в следующем месяце после выполнения условий.
- Денежные выплаты по программам «Бонус роста», «Быстрый старт» и «Бонус бизнес-профи» начисляются партнёрам, которые выполнили условия мотивационных программ «Клуб лидеров».

7.2. Организатор также может связаться с участниками Программы при помощи номера телефона, если он был предоставлен Организатору, и сообщить, когда и где будут вручаться подарки.

7.3. Организатор Программы сообщает в налоговый орган о полученном доходе получателя подарка, получатель самостоятельно уплачивает НДФЛ со стоимости подарка, превышающей 4 000 руб.

### **8. Дополнительные условия**

8.1. Расчётным временем при проведении Акции считается московское время (- 2 часа от пермского времени).

8.2. Все участники Акции должны соблюдать этические нормы в соответствии с бизнес-принципами ООО «Тенториум».

8.3. В целях обеспечения эффективного выполнения условий каждого уровня, компания имеет право контролировать правильность выполнения участия в Акции.

8.4. Информация об участниках может быть опубликована на сайте Организатора и на странице победителей в личном кабинете.

8.5. Подарки данной Акции не подлежат обмену на какие-либо другие вещи или денежный эквивалент.

8.6. Участвуя в Акции, участник тем самым даёт свое согласие на обработку его персональных данных Организатором (Ф.И.О и адрес электронной почты), а также на передачу его персональных данных третьим лицам, осуществляющим непосредственную реализацию и с которыми Организатором заключён соответствующий договор. Участвуя в Акции, участник тем самым подтверждает, что он ознакомлен с правами, касающимися его персональных данных<sup>1</sup>, в том числе с тем, что он может отозвать свое согласие на обработку персональных данных, обратившись к Организатору путём направления письма. В случае отзыва согласия на обработку персональных данных участник не допускается к дальнейшему участию в Акции.

8.7. Организатор не несёт ответственности в случае невыполнения своих обязательств, вследствие предоставления участником неполных, устаревших, недостоверных персональных данных и не высылает подарки.

8.8. Все невостребованные подарки остаются у Организатора, который вправе распорядиться ими по своему усмотрению.

8.9. Факт участия в Акции означает полное согласие участников с настоящими Правилами проведения Акции. Нарушение участником Акции настоящих Правил или отказ от надлежащего выполнения настоящих Правил и / или получения одного из предусмотренных подарков, считается отказом участника от участия в Акции и получения подарков, в этом случае такое лицо не имеет права на получение от Организатора Акции какой-либо компенсации в денежной и любой другой форме.

- 8.10. Все участники Акции самостоятельно оплачивают все расходы, понесённые ими в связи с участием в Акции (в том числе, без ограничений расходы, связанные с доступом в Интернет).
- 8.11. Все спорные вопросы по данной Акции регулируются в соответствии с действующим законодательством РФ.
- 8.12. Данные Правила являются единственными официальными правилами участия в Акции. В случае возникновения ситуаций, допускающих неоднозначное толкование этих Правил, и/ или вопросов, не урегулированных этими Правилами, окончательное решение о таком толковании и / или разъяснения принимается непосредственно и исключительно Организатором Акции.
- 

<sup>i</sup>Права участника как субъекта персональных данных. Участник имеет право:

- на получение сведений об Организаторе как операторе его персональных данных;
- требовать от Организатора уточнения своих персональных данных, их блокирования или уничтожения в случае, если персональные данные являются неполными, устаревшими, недостоверными, незаконно полученными или не являются необходимыми для заявленной цели обработки;
- принимать предусмотренные законом меры по защите своих прав,
- иные права, предусмотренные действующим законодательством РФ.